

สุดยอดทักษะการนำเสนอระดับมืออาชีพ

Effective Presentation Skills

หลักการและเหตุผล

ทักษะการนำเสนอที่ดี มีความสำคัญและเป็นหัวใจหลักที่กระทบต่อความสำเร็จของตัวพนักงาน ความสำเร็จขององค์กร ยอดขาย ภาพลักษณ์องค์กร ซึ่งหลายคนมักจะละเลยทักษะนี้ เพราะคิดว่าตนเองพูดเป็น พูดเก่ง พูดได้คล่อง จึงคิดว่าตนเองนำเสนอเป็นแล้วไม่จำเป็นต้องได้รับการพัฒนา แต่ในโลกของการทำงานจริง เรื่องง่าย ๆ มักจะกลายเป็นปัญหาใหญ่ได้ เพราะการนำเสนอคือการสื่อสารรูปแบบหนึ่งที่มีองค์ประกอบมากไม่ใช่เพียงพูดเก่ง เช่น จังหวะการพูด น้ำเสียง การออกแบบและวางแผนการนำเสนอ การใช้ภาษาท่าทาง เหล่านี้ล้วนมีความสำคัญต่อความสำเร็จ ในการนำเสนอ หรือการขาย การประชุม การนำเสนองาน รวมไปถึงการสื่อสารเรื่องต่างๆในองค์กร หากเราสามารถออกแบบการนำเสนอให้เข้าใจได้ง่าย สั้นกระชับ ได้ใจความ ก็จะช่วยให้เพิ่มโอกาสประสบความสำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งใจไว้

หลักสูตรนี้จึงให้ความสำคัญกับพัฒนาทักษะการนำเสนอให้เกิดผลสำเร็จด้วยเทคนิคการนำเสนอขั้นสูง โดยวิทยากรจะนำการเรียนรู้ผ่านหลักการแบบง่ายๆแต่ใช้ได้จริง อันประกอบด้วย 2 ประเด็นหลัก คือ ภาคนทฤษฎีและฝึกปฏิบัติการนำเสนอ(Action Learning) และได้รับ feedback เพื่อให้สามารถนำไปปรับพัฒนาตนเองได้อย่างตรงจุดของแต่ละคน เปรียบเสมือนการได้รับยาตรงกับโรค และนำไปสู่การนำเสนอในรูปแบบและสไตล์ของตัวเองต่อไป

วัตถุประสงค์การเรียนรู้

- ✚ เพื่อให้ผู้เข้าอบรมเข้าใจ ได้รู้จุดแข็งของตนเองและจุดที่สามารถพัฒนาได้อีก เพื่อให้เกิดการยกระดับทักษะการนำเสนอ (Skills, Attitude)
- ✚ เพื่อให้ผู้เข้าอบรมได้พัฒนาทักษะและการสัมผัสถึงความเปลี่ยนแปลงของตนเอง แบบ Before & After (Skills Knowledge)
- ✚ เพื่อให้เรียนรู้เครื่องมือและเทคนิคการนำเสนอที่ง่ายและใช้ได้จริงด้วยรูปแบบสไตล์ของตัวเอง
- ✚ เพื่อให้เรียนรู้และเข้าใจโมเดลการนำเสนออย่างได้ผลและสามารถนำไปประยุกต์ใช้ได้จริง
- ✚ เพื่อส่งเสริมและพัฒนาให้เกิดแรงบันดาลใจต่อการนำเสนออย่างสร้างสรรค์

หัวข้อและการเรียนรู้

Module 1: Start with Why? Presentation

- Why Effective Presentation Skill? (Workshop แนะนำตัวผ่านรูปภาพ)
- การสร้างความเชื่อที่ทรงพลังสำหรับตนเอง (ชมวิดีโอผู้นำเสนอที่ยอดเยี่ยม)
- ความสำคัญของการนำเสนอแบบมืออาชีพ
 - ✓ หลักในการนำเสนอเพื่อโน้มน้าว
 - ✓ หน้าที่ของผู้นำเสนองาน
- Presenter VS Trainer (Speaking Work Shop)
- ทักษะการสื่อสารที่จำเป็นสำหรับการนำเสนอ
- 3D Presentation Skills Model
- ทักษะการนำเสนออย่างมืออาชีพ (Workshop ระดมความคิดทักษะการนำเสนอที่ยอดเยี่ยม)
 - ✓ VAK วิเคราะห์สไตล์ผู้ฟังก่อนการนำเสนอ
 - ✓ การวิเคราะห์ผู้ฟัง
 - ✓ การใช้น้ำเสียง Tone of Voice
 - ✓ การใช้สายตา (Eye contact)
 - ✓ ลักษณะการยืน/การเคลื่อนไหว (Movement)
 - ✓ เทคนิคการสร้างอารมณ์ขัน
 - ✓ เทคนิคการตอบคำถาม
 - ✓ เทคนิคการลดความประหม่า / ตื่นเต้น

Module 2: How to be effective presenter skills?

- ขั้นตอนการเขียนโครงร่างการนำเสนอ
 - ✓ เกริ่นนำ
 - ✓ เนื้อหา
 - ✓ การสรุป/การปิดการนำเสนอ
 - ✓ การถามตอบ
- เครื่องมือในการนำเสนอเพื่อสร้าง Key Message (The Magic Number / Magic Word)
- หลักการนำเสนอแบบโน้มน้าว PAJES (Workshop)
- เทคนิค 4P นำเสนออย่างมั่นใจ...ให้ผู้บริหารอนุมัติ

- 4 Formats for Presentation
- Open & Close Presentation Technique

Module 3: Slide Presentation Design

- 4 Step Slide Presentation Design
- เทคนิคการทำ Power Point Presentation ให้เหมาะสมและเป็นที่น่าสนใจ

Module 4 : Presentation Workshop

- ✚ สอบการนำเสนอแบบมีอาชีพเป็นรายบุคคล ท่านละ 15-20 นาที
- ✚ วิทยากรจะให้คำแนะนำในการทำสไลด์และการนำเสนอ
- ✚ ผู้ที่สอบไม่ผ่านจะต้องทำการสอบใหม่ ในชั้นเรียน

หมายเหตุ การบรรยายในครั้งนี้จะเน้นเรื่องการฝึกการนำเสนอเป็นหลักและมีการทดสอบการนำเสนออย่างจริงจัง หากนำเสนอไม่ได้ตามมาตรฐาน ขอสงวนสิทธิ์ในการออกใบประกาศนียบัตรให้

เตรียมอุปกรณ์และเครื่องมือในการออกแบบและนำเสนองาน มาพร้อมกันทุกท่าน

หลักสูตรเหมาะสำหรับ ผู้บริหาร, หัวหน้างาน, พนักงาน และผู้ที่สนใจทั่วไป

รูปแบบการสัมมนา

- | | |
|--|------|
| 1. การบรรยาย | 30 % |
| 2. กิจกรรม / เกมส์ / ฝึกปฏิบัติ Workshop และการนำเสนอผลงาน | 60 % |
| 3. การแลกเปลี่ยนความคิดเห็น | 10 % |

ระยะเวลาในการอบรม 2 วัน (09.00 – 16.00 น.)

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่เจ้าหน้าที่ประสานงาน / คุณสมศักดิ์ชัย

บริษัท วิสด้อม แม็กซ์ เซ็นเตอร์ จำกัด

Tel / Line ID. ; 062-567-8524, 098-789-4524

Email; info_training@wisdommaxcenter.com, L_somsakchai@wisdommaxcenter.com

Website; www.wisdommaxcenter.com Facebook; www.facebook.com/wisdommaxcenter